

ANEXO 17 - Formulário de Solicitação de Impugnação do Edital e de Interposição de Recursos

1. Nelson Cappellaro, portador do RG sob nº 3.557.841-2, e CPF sob inscrição nº 465.324.719-68
2. Cooperativa Agroindustrial Santo Expedito – Coopase, inscrita sob CNPJ 31.831.778/0001-76
3. Do projeto “Fomentando a industrialização”, com os objetivos sendo: Agroindustrialização, Logística e Comercialização. Protocolo 25.404.349-4
4. Estrada Jorge Fioravante Faversani, 283, Parque Industrial José Giacomini, Bom Sucesso do Sul, Paraná
5. Telefone: 46 8421-1566
6. Email: bomsucessomoinho@gmail.com
7. Por meio desta, vem interpor recursos a respeito:

(X) Resultado da desclassificação ou ordem de classificação do Projeto

8. Trata-se de recurso interposto contra a decisão publicada em 23/02/2026, referente ao Edital nº 001/2025 – Coopera Paraná, que resultou:
(i) na desclassificação do projeto “Fomentando a Industrialização”, sob a justificativa de não atendimento ao item obrigatório 2.51 do edital; e
(ii) na negativa do item 2.67, que dispõe: “O Projeto de Negócio prevê meta coletiva de AGROINDUSTRIALIZAÇÃO da produção?”
O presente recurso tem por finalidade a revisão de ambos os apontamentos realizados na avaliação.
9. Embora o projeto de fato não tenha atendido o critério de seleção obrigatório nº “2.51” em razão da não inclusão de bens ou serviços como “contrapartida”, o item “a” da “Nota de Esclarecimento – Recursos”, publicada em 24/02/2026, prevê expressamente que: “Será aceito PROJETO DE NEGÓCIO RETIFICADO, conforme modelo ANEXO 08.b. – Roteiro do Projeto de Negócio Retificado, exclusivamente para essas finalidades: a) correção de CONTRAPARTIDA OBRIGATÓRIA EM BENS E/OU SERVIÇOS (nas planilhas das metas do Projeto de Negócio)”.

Portanto, segue em anexo a este formulário de recurso o documento “ANEXO 8.b – Roteiro do Projeto de Negócio Retificado”, com a devida correção do “Anexo 8” originalmente apresentado (constante no protocolo nº 25.404.349-4, entre as páginas com selo de número fis 107 até fis 142ª do volume do processo “Processo_254043494_Vol_1_Mov_1_a_59.pdf”), promovendo a regularização do item “2.51” e, conseqüentemente, contestando a desclassificação da Coopase.

Adicionalmente, quanto à negativa do item “2.67 – O Projeto de Negócio prevê meta coletiva de AGROINDUSTRIALIZAÇÃO da produção?”, destaca-se que o próprio texto justificativo do projeto (constante no protocolo nº 25.404.349-4 - página de fis 108, 4º parágrafo – do volume do processo

“Processo_254043494_Vol_1_Mov_1_a_59.pdf”) demonstra de forma inequívoca a previsão de agroindustrialização, ao estabelecer que: “A implantação de um novo barracão para processamento e armazenamento, aliada à aquisição de dosadora e seladora automáticas, permitirá segregação adequada das etapas produtivas, maior controle sanitário e padronização do produto final. A fortificação do fubá com ácido fólico, por sua vez, representa inovação de alto impacto social, alinhada às diretrizes de saúde pública e às exigências regulatórias vigentes.”

Tais elementos evidenciam claramente a estruturação e o fortalecimento do processo de industrialização da produção, caracterizando meta coletiva de agroindustrialização, razão pela qual se requer também a revisão da avaliação atribuída ao item 2.67.

10. DOCUMENTAÇÃO ANEXA A PRESENTE SOLICITAÇÃO

Local, 27 de fevereiro de 2026

NELSON
CAPPELLARO:4
6532471968

Digitally signed by NELSON
CAPPELLARO:46532471968
Date: 2026.02.27 08:31:00
-03'00'

Representante legal da OSC
Nelson Cappellaro

SECRETARIA DE ESTADO DA AGRICULTURA E DO ABASTECIMENTO – PROGRAMA DE APOIO
AO COOPERATIVISMO DA AGRICULTURA FAMILIAR DO PARANÁ – COOPERA PARANÁ

EDITAL DE CHAMAMENTO PÚBLICO Nº 1/2025

NOTA DE ESCLARECIMENTO – RECURSO À DESCLASSIFICAÇÃO OU À ORDEM DE
CLASSIFICAÇÃO DO PROJETO DE NEGÓCIO

A Coordenação do Programa de Apoio ao Cooperativismo da Agricultura Familiar do Paraná – **COOPERA PARANÁ**, da Secretaria de Estado da Agricultura e do Abastecimento, presta os seguintes esclarecimentos às Organizações da Sociedade Civil quanto à interposição de recurso à desclassificação ou à ordem de classificação do Projeto de Negócio:

- De acordo com o item 21.1. do Edital, as Organizações da Sociedade Civil poderão interpor recurso quanto à desclassificação ou à ordem de classificação do Projeto de Negócio, no prazo de até 5 (cinco) dias contados da publicação do resultado preliminar da etapa de avaliação das propostas (Análise, Seleção e Classificação dos Projetos de Negócio).

- De acordo com o item 21.2. do Edital, o recurso deverá ser apresentado mediante o preenchimento do Formulário de Apresentação de Pedido de Impugnação do Edital ou de Interposição de Recursos (ANEXO 17), devidamente assinado pelo representante legal da entidade, a ser protocolado no caderno administrativo do Sistema de Protocolo Integrado – eProtocolo Paraná, referente ao respectivo Projeto de Negócio.

- Para protocolar o Formulário de Interposição de Recursos, devidamente assinado, o representante legal da OSC deverá “SOLICITAR ACESSO” para “INCLUIR DOCUMENTOS”, no respectivo PROTOCOLO, no Sistema de Protocolo Integrado – eProtocolo Paraná.

Os passos são:

- 1) Digitar o número do protocolo no campo de busca do Sistema eProtocolo Paraná;
- 2) Clicar em “Pesquisar”;
- 3) Rolar até o final da página;
- 4) Clicar em “Solicitar acesso”;
- 5) Selecionar o “Tipo de acesso”: “Incluir Documentos”; e
- 6) Clicar em “Solicitar acesso”.

- Acessos ao protocolo para “incluir documentos” serão liberados apenas aos representantes legais da OSC, listados na Relação Nominal de Dirigentes.

- No item 8. do ANEXO 17- Formulário de Solicitação de Impugnação do Edital e de Interposição de Recursos, referente à “DECISÃO OBJETO DA IMPUGNAÇÃO OU RECURSO”, a OSC deve listar todos os critérios em que discorda da resposta dos analistas.

- No item 9 do ANEXO 17- Formulário de Solicitação de Impugnação do Edital e de Interposição de Recursos, referente à “JUSTIFICATIVA DA IMPUGNAÇÃO OU RECURSO”, a OSC deve demonstrar as evidências documentais apresentadas na inscrição e instruídas no protocolo administrativo que validam o critério objeto do recurso, inclusive, fazendo referência às folhas do protocolo em que essa evidência foi apresentada.

- Será aceito **PROJETO DE NEGÓCIO RETIFICADO**, conforme modelo ANEXO 08.b. – Roteiro do Projeto de Negócio Retificado, exclusivamente para essas finalidades:

a) correção de CONTRAPARTIDA* OBRIGATÓRIA EM BENS E/OU SERVIÇOS (nas planilhas das metas do Projeto de Negócio) e de CONTRAPARTIDA FINANCEIRA VOLUNTÁRIA com recursos próprios da OSC para complementação do valor total do Projeto de Negócio (na planilha do “Plano de Aplicação Financeira” do Projeto de Negócio), caso este ultrapasse o limite de apoio estabelecido no Edital (requisitos que classificam/desclassificam o projeto pelo critério 51), não obstante, a OSC deverá apresentar esses valores na planilha “QUADRO RESUMO – METAS” do Roteiro do Projeto de Negócio Retificado;

***Da Contrapartida Obrigatória em Bens e/ou Serviços:** É obrigatória a previsão de contrapartida mínima correspondente a 10% (dez por cento) do valor total do Projeto de Negócios. Esta contrapartida deve ser exclusivamente em bens e/ou serviços, economicamente mensuráveis a valores de mercado, conforme estabelecido no item 14.6 do Edital de Chamamento Público nº 1/2025 e no item 2.2.20 do Anexo 16 – Minuta do Termo de Fomento.

b) apresentação de recursos econômico-financeiros para MANUTENÇÃO E REPAROS dos bens do projeto, na planilha de “Previsão de Receitas e Despesas” do Projeto de Negócio e de regras de utilização que visam a CONSERVAÇÃO/MANUTENÇÃO DOS BENS AQUIRIDOS, preferencialmente descritas no campo “MEIOS DE VERIFICAÇÃO OU EVIDÊNCIAS DE ATINGIMENTO DOS RESULTADOS ESPERADOS” da planilha das METAS do Projeto de Negócio (requisitos que classificam/desclassificam o projeto pelos critérios 89 e 90); e



c) exclusão nas metas do projeto dos itens que seriam destinados a beneficiários individuais que não atendem aos critérios de elegibilidade do edital (o que desclassifica o projeto pelos critérios 101, 102 e 103).

Para conhecimento.

Curitiba, 24 de fevereiro de 2026.

Coordenação do Programa COOPERA PARANÁ/SEAB

PROJETO DE NEGÓCIO

COOPERATIVA AGROINDUSTRIAL SANTO EXPEDITO COOPASE

Fomentando a industrialização

VIGÊNCIA DO PROJETO (TEMPO DE EXECUÇÃO E CONCLUSÃO)

2 ANOS

DADOS DA PROPONENTE

CNPJ: 31.831.778/0001-76	DATA ABERTURA: 22/10/2018
RAZÃO SOCIAL: COOPERATIVA AGROINDUSTRIAL SANTO EXPEDITO	
SIGLA: Coopase	NÚCLEO REGIONAL SEAB: Pato Branco
ENDEREÇO: Parque industrial José Giacomini	MUNICÍPIO: Bom Sucesso do Sul
	CEP: 85515-000
E-MAIL: bomsucessomoinho@gmail.com	TELEFONE: 46 9 8421-1566

DADOS REPRESENTANTE LEGAL DA OSC 1

NOME: Nelson Cappellaro
RG: 35578412
CPF: 465.324.719-68
CARGO OU FUNÇÃO: Presidente
ENDEREÇO COMPLETO: Linha Bedin, zona rural, sn, Bom Sucesso do Sul, Paraná
CEP: 85515-000
E-MAIL: bomsucessomoinho@gmail.com

ORGÃO EXPEDIDOR: SESP/PR

DADOS REPRESENTANTE LEGAL DA OSC 2

NOME: Valéria Dalbosco
RG: 95924603
CPF: 053.946.219-50
CARGO OU FUNÇÃO: Vice presidente
ENDEREÇO COMPLETO: Linha Comunell, zona rural, sn, Bom Sucesso do Sul, Paraná
CEP: 85515-000
E-MAIL: bomsucessomoinho@gmail.com

ORGÃO EXPEDIDOR: SESP/PR

JUSTIFICATIVA DO PROJETO

A Cooperativa está inserida em um contexto regional e estadual no qual a qualificação da agroindústria cooperativa deixou de ser apenas uma oportunidade de crescimento e passou a ser uma condição necessária para a permanência e expansão em mercados formais e institucionais. No Paraná, observa-se simultaneamente a ampliação das exigências sanitárias, tecnológicas e regulatórias para alimentos básicos e a crescente demanda por produtos com maior valor nutricional, segurança e rastreabilidade, especialmente aqueles destinados a políticas públicas de segurança alimentar.

Nesse cenário, projetos capazes de **converter capacidade produtiva já existente em produtos regularizados, padronizados e com maior impacto social** apresentam maior relevância estratégica. A Cooperativa parte de uma base operacional consolidada, com experiência comprovada na produção de fubá por moagem em pedra, atuação contínua no mercado regional e domínio técnico do processo produtivo, o que reduz significativamente riscos de execução e garante a viabilidade imediata das ações propostas.

Do ponto de vista interno, a organização apresenta **fortalezas estruturais e técnicas** que indicam alto grau de maturidade institucional, como capacidade produtiva instalada, conhecimento acumulado, identidade produtiva reconhecida e inserção em cadeias locais de abastecimento. As fragilidades identificadas não decorrem da ausência de operação, mas sim da necessidade de **adequação e qualificação de etapas específicas do processo**, especialmente no que se refere à infraestrutura de processamento final, automação de envase e incorporação segura de micronutrientes.

O Projeto de Negócio foi estruturado para atuar exatamente nesses pontos críticos, com foco na **eliminação de gargalos que hoje limitam a conformidade legal, a eficiência produtiva e o acesso a mercados mais exigentes**. A implantação de um novo barracão para processamento e armazenamento, aliada à aquisição de dosadora e seladora automáticas, permitirá segregação adequada das etapas produtivas, maior controle sanitário e padronização do produto final. A fortificação do fubá com ácido fólico, por sua vez, representa inovação de alto impacto social, alinhada às diretrizes de saúde pública e às exigências regulatórias vigentes.

Diferentemente de projetos que demandam a construção integral de uma operação produtiva, a presente proposta se caracteriza pela **qualificação e modernização de um sistema já em funcionamento**, o que potencializa o efeito do investimento público, amplia a eficiência na aplicação dos recursos e acelera a geração de resultados concretos. O apoio financeiro solicitado não viabiliza apenas a aquisição de equipamentos, mas promove a transição da cooperativa para um novo patamar produtivo, tecnológico e regulatório.

O nexo entre o diagnóstico da OSC e o Projeto de Negócio evidencia uma estratégia clara: mitigar riscos operacionais e regulatórios, superar limitações estruturais pontuais e potencializar ativos já consolidados, resultando em aumento de valor agregado, ampliação de mercados e fortalecimento institucional. Essa estratégia está diretamente alinhada aos objetivos do Programa COOPERA-PARANÁ, ao priorizar inovação em processo e produto, fortalecimento das cooperativas, agregação de valor à produção agroindustrial e geração de impactos econômicos e sociais sustentáveis.

Dessa forma, o projeto apresenta **alta aderência programática, elevada capacidade de execução e impacto mensurável no curto e médio prazo**, justificando a importância do apoio financeiro para a implementação da proposta e para o alcance dos objetivos comuns entre a Cooperativa e o Programa COOPERA-PARANÁ.

OBJETIVOS GERAL E ESPECÍFICOS DO PROJETO DE NEGÓCIO

OBJETIVO GERAL DO PROJETO DE NEGÓCIO

Promover o fortalecimento da agricultura familiar, por meio do desenvolvimento sustentável e da viabilização técnica, econômica e financeira dos negócios da organização e de agricultores familiares associados/cooperados, contribuindo para:

- I. A geração de trabalho e renda aos agricultores familiares;
- II. A promoção social de produtores e trabalhadores rurais;
- III. A preservação do meio ambiente rural; e
- IV. A soberania e segurança alimentar do Estado do Paraná.

Assinalar	FINALIDADE	OBJETIVO ESPECÍFICO DO PROJETO DE NEGÓCIO
	PRODUÇÃO PRIMÁRIA	Contribuir para a sustentabilidade ambiental e econômica das unidades de produção de agricultores familiares associados e favorecer o suprimento de matéria-prima e/ou produtos <i>in natura</i> necessários à viabilização dos negócios da organização da agricultura familiar, por meio da adoção de boas práticas agrícolas.
x	AGROINDUSTRIALIZAÇÃO	Agregar valor aos produtos da agricultura familiar e atender às exigências do mercado consumidor, por meio da implantação ou qualificação de processos de agroindustrialização (transformação, processamento e/ou beneficiamento) e da implementação de boas práticas de fabricação e manipulação de alimentos, promovendo a inovação, a padronização e a melhoria da qualidade e da sanidade dos produtos, de forma a ampliar a competitividade e a aceitação no mercado.
	GOVERNANÇA E GESTÃO	Melhorar o desempenho técnico, social e econômico da organização da agricultura familiar e consolidá-la no mercado consumidor, por meio da adoção de boas práticas de governança e gestão.
x	LOGÍSTICA	Facilitar, qualificar e consolidar o acesso a mercados consumidores de produtos agropecuários e a mercados fornecedores de fatores de produção, visando melhorar a competitividade dos produtos da agricultura familiar, por meio da otimização de processos de logística, tais como classificação, armazenagem, transporte, distribuição e outros.
x	COMERCIALIZAÇÃO	Ampliar e consolidar a participação da organização da agricultura familiar nos mercados institucional e/ou privado, em diferentes escalas territoriais (local, regional, estadual, nacional e internacional), por meio de estratégias de marketing e comercialização.
	IRRIGAÇÃO	Contribuir para a segurança hídrica dos sistemas de produção agropecuária, por meio da adoção de tecnologias de irrigação eficientes e sustentáveis.
	GERAÇÃO DE ENERGIA RENOVÁVEL	Preservar o meio ambiente e ampliar a competitividade dos produtos da agricultura familiar, por meio do uso racional de recursos naturais e da substituição de matrizes energéticas convencionais por fontes de energia renovável.
	ASSISTÊNCIA TÉCNICA E GERENCIAL	Melhorar o desempenho dos negócios da organização da agricultura familiar e de seus cooperados/associados, por meio de assistência técnica e gerencial voltada aos processos produtivos e de gestão, no âmbito organizacional e das unidades de produção familiar.

DIAGNÓSTICO - CAPACIDADE TÉCNICO-OPERACIONAL NECESSÁRIA PARA O SUCESSO DO PROJETO DE NEGÓCIO

(PODENDO SER CAPACIDADE INSTALADA OU A SER PROVIDENCIADA)

Os investimentos previstos no presente projeto serão realizados em propriedade pertencente à Coopase, localizada no município de Bom Sucesso do Sul – PR, em área própria, com coordenadas geográficas aproximadas de **26°04'30.8"S / 52°50'42.3"W**. No local será implantado um novo barracão industrial, destinado à centralização dos principais processos produtivos da cooperativa, enquanto o barracão já existente permanecerá destinado prioritariamente às atividades de armazenagem e apoio logístico.

A localização da unidade é estratégica em relação aos produtores rurais associados e fornecedores de matéria-prima, situando-se próxima às áreas de produção agrícola de Bom Sucesso do Sul e municípios do entorno, o que minimiza os custos de transporte da matéria-prima, reduz o tempo de deslocamento e mantém os beneficiários diretos próximos da unidade produtiva, facilitando os processos de gestão, organização e controle da produção.

O empreendimento possui acesso direto à malha viária municipal e regional, garantindo adequada acessibilidade às principais vias de escoamento da produção por meio rodoviário.

Não há utilização de ferrovias ou vias fluviais, sendo o transporte realizado integralmente por estradas municipais, estaduais e rodovias de ligação regional, o que favorece a distribuição da produção para mercados consumidores potenciais.

Serão incluídos mapas de acesso à unidade e de escoamento da produção, bem como mapa indicando a abrangência territorial do projeto no que se refere ao fornecimento de matéria-prima pelos agricultores associados à Coopase e demais beneficiários, abrangendo Bom Sucesso do Sul e municípios vizinhos. Adicionalmente, será apresentado mapa demonstrando a abrangência de mercados potenciais para o escoamento da produção, em nível regional.

DIAGNÓSTICO - CAPACIDADE TÉCNICA E OPERACIONAL NECESSÁRIA O PROJETO DE NEGÓCIO

(PODENDO SER CAPACIDADE INSTALADA OU QUE SERÁ PROVIDENCIADA)

Histórico, escopo e capacidade técnica

A Coopase atua há mais de 7 anos no Sudoeste do Paraná, com foco no beneficiamento de grãos e produção de alimentos derivados, destacando-se a farinha de fubá moída na pedra. Possui experiência na execução de projetos e no fornecimento para políticas públicas, tendo participado do Compra Direta Paraná, Coopera Paraná, PNAE municipal, Compra Institucional do PAA (CONAB) e Fundepar. Mantém parcerias institucionais com o IDR-Paraná e a Unicafe, além de intercooperação com a Coopafi (Itapejara d'Oeste) e a Copervereda (Verê).

Capital Físico – longo prazo

A cooperativa dispõe de capitais físicos já disponíveis, incluindo terreno próprio, barracão existente destinado à armazenagem e apoio logístico, caminhão baú, trator com guincho, pickup utilitária, canjiqueiras, pedras para moagem, escritório equipado e software de gestão. São objeto de investimento deste projeto a **construção de um novo barracão industrial** e a aquisição de **misturador de pó para adição de ácido fólico, dosadora, seladora** e itens destinados à **automação parcial do processo produtivo**.

Capital Financeiro

A Coopase dispõe de capital de giro básico e estoque de milho em grãos suficientes para a continuidade das atividades produtivas durante a execução do projeto.

Capital Humano

A cooperativa conta atualmente com 3 funcionários fixos. Para a execução do projeto, haverá contratação temporária de mão de obra para a construção do barracão e de engenheiro responsável técnico. A equipe operacional não demanda formação superior, exceto para a função técnica específica.

Capitais Financeiros – curto prazo

A principal matéria-prima utilizada é o milho em grãos, cuja oferta atual atende à demanda vigente da cooperativa, com possibilidade de ampliação conforme a capacidade produtiva instalada. Os recursos financeiros de curto prazo incluem capital de giro para aquisição de insumos e manutenção das atividades.

Capital Social Interno

O quadro social é composto por agricultores familiares de Bom Sucesso do Sul, sendo a logística favorecida pela localização estratégica da cooperativa, que facilita o recebimento, a armazenagem e o escoamento da produção.

Capital Social Externo

A cooperativa mantém parcerias institucionais com o IDR-Paraná e a Unicafe, além de ações de intercooperação com a Coopafi (Itapejara d'Oeste) e a Copervereda (Verê), especialmente voltadas à diversificação produtiva.

ASPECTOS TÉCNICOS E OPERACIONAIS DO PROJETO DE NEGÓCIO

Estratégias de Marketing

A comercialização da Coopase baseia-se na venda direta, priorizando qualidade, regularidade de fornecimento e adequação às exigências dos mercados atendidos, com crescimento gradual conforme a capacidade produtiva.

a) Estratégia de venda

Foco na qualidade do produto, processamento próprio, preço compatível com o mercado regional e origem na agricultura familiar, com destaque para a farinha de fubá moída na pedra. A marca Coopase está associada à confiança e regularidade.

b) Diferencial competitivo

Domínio do processo produtivo, qualidade da matéria-prima e experiência no fornecimento para mercados institucionais e comerciais.

c) Canais de distribuição

Comércio local e regional e mercados institucionais, com entrega direta conforme a demanda.

d) Política de preços

Definida a partir dos custos de produção e despesas operacionais, assegurando a sustentabilidade do empreendimento.

e) Projeção de vendas

Crescimento gradual em horizonte de 3 a 5 anos, considerando a capacidade produtiva e a sazonalidade agrícola.

Atendimento às Normas Sanitárias e Ambientais

A Coopase possui alvará de funcionamento, atende às normas sanitárias aplicáveis, cumpre as exigências do Corpo de Bombeiros e utiliza água de qualidade adequada. Não possui SIP por não ser exigido para a atividade.

O empreendimento apresenta baixo impacto ambiental, não gera efluentes líquidos industriais e não necessita de sistema de tratamento. Os resíduos sólidos recebem destinação adequada conforme a legislação vigente.

Inovação no Projeto

O projeto apresenta inovação em processo e organizacional, com melhoria da infraestrutura e dos fluxos produtivos, além de inovação em produto e no modelo de negócio, ao fortalecer a agregação de valor e a atuação em mercados institucionais e comerciais.

PROGRAMA DE APOIO AO COOPERATIVISMO DA AGRICULTURA FAMILIAR
COOPERA-PARANÁ

ESPAÇO PARA FOTOS E MAPAS

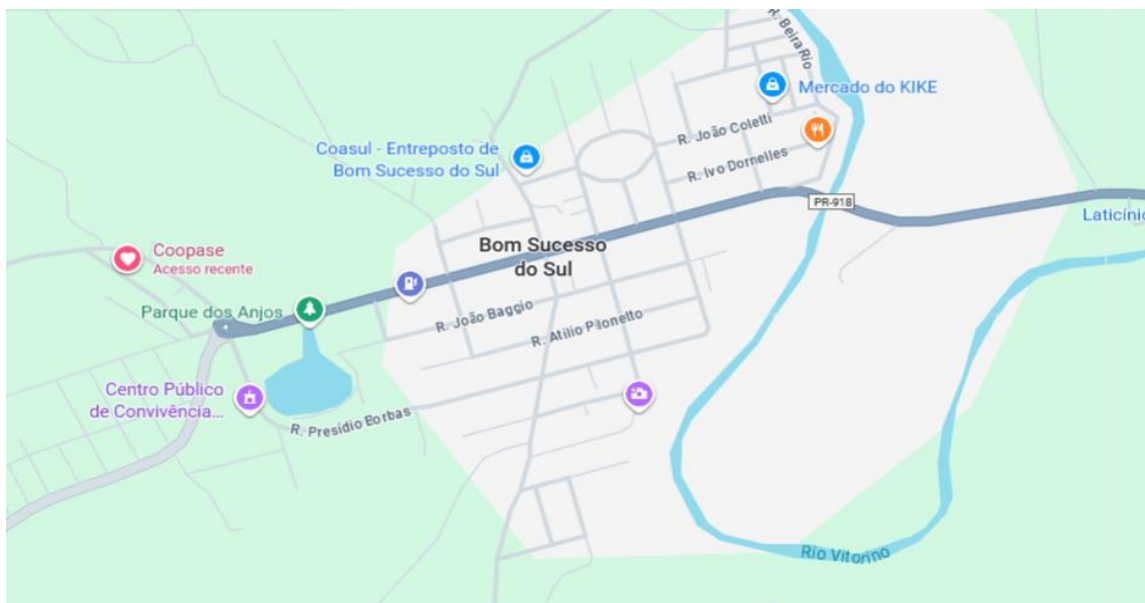


Imagem da cidade

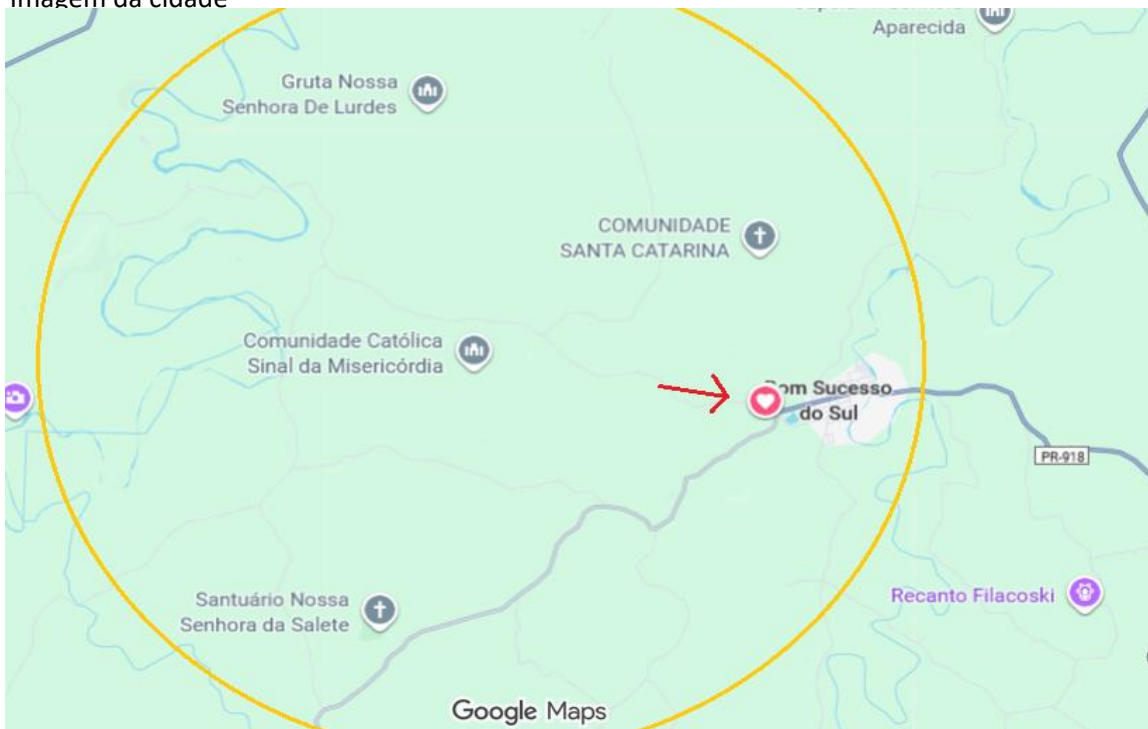


Imagem da área abrangente dos agricultores

DIAGNÓSTICO - EXPERIÊNCIA PRÉVIA COM O OBJETO DO PROJETO DE NEGÓCIO

A Coopase possui experiência comprovada na execução de projetos voltados à estruturação produtiva e ampliação da capacidade operacional, com resultados efetivos na melhoria da logística, diversificação da produção e ampliação de mercados atendidos. Destacam-se os seguintes projetos relevantes:

1. Coopera Paraná – 2ª Edição

Período: outubro de 2021 a 2023

Fonte de recursos: Governo do Estado do Paraná

Valor do investimento: R\$ 239.370,00

Objetivo: fortalecimento da estrutura logística e produtiva da cooperativa.

Principais ações: aquisição de caminhão, canjiqueira e computador.

Abrangência territorial: Bom Sucesso do Sul e diversas regiões do Paraná.

Resultados alcançados: ampliação da capacidade de produção, melhoria na logística de entregas e atendimento a mercados institucionais em diferentes regiões do estado, incluindo Curitiba (atendimento a edital da CONAB) e Rolândia (atendimento a edital da FUNDEPAR).

Link: <https://www.in.gov.br/web/dou/-/aviso-de-homologacao-501021684>

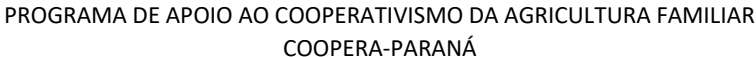
Esse projeto demonstra a capacidade técnica, administrativa e operacional da Coopase para executar investimentos de porte semelhante ao proposto, bem como sua experiência na gestão de recursos públicos, articulação institucional e cumprimento de objetivos pactuados em editais públicos.

PREVISÃO DE RECEITAS E DESPESAS

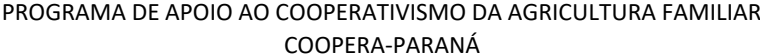
ITEM DE RECEITA	VALOR TOTAL (R\$/mês)												VALOR TOTAL (R\$/ano)
	ANO 1												
	MÊS 1	MÊS 2	MÊS 3	MÊS 4	MÊS 5	MÊS 6	MÊS 7	MÊS 8	MÊS 9	MÊS 10	MÊS 11	MÊS 12	
mercados	2 000,00	2 000,00	2 000,00	2 000,00	2 000,00	2 000,00	2 000,00	2 000,00	2 000,00	2 000,00	2 000,00	2 000,00	24 000,00
produção terceirizada	1 000,00	1 000,00	1 000,00	1 000,00	1 000,00	1 000,00	1 000,00	1 000,00	1 000,00	1 000,00	1 000,00	1 000,00	12 000,00
PNAEs	1 000,00	1 000,00	1 000,00	1 000,00	1 000,00	1 000,00		1 000,00	1 000,00	1 000,00	1 000,00		10 000,00
													-
													-
													-
													-
													-
													-
													-
Total (∑ Receitas):													46 000,00

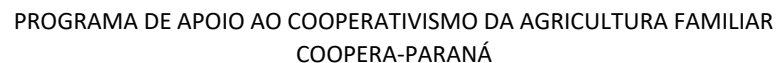
ITEM DE RECEITA	VALOR TOTAL (R\$/mês)												VALOR TOTAL (R\$/ano)
	ANO 2												
	MÊS 13	MÊS 14	MÊS 15	MÊS 16	MÊS 17	MÊS 18	MÊS 19	MÊS 20	MÊS 21	MÊS 22	MÊS 23	MÊS 24	
mercados	2 000,00	2 000,00	2 000,00	2 000,00	2 000,00	2 000,00	2 000,00	2 000,00	2 000,00	2 000,00	2 000,00	2 000,00	24 000,00
produção terceirizada	1 000,00	1 000,00	1 000,00	1 000,00	1 000,00	1 000,00	1 000,00	1 000,00	1 000,00	1 000,00	1 000,00	1 000,00	12 000,00
PNAEs	1 000,00	1 000,00	1 000,00	1 000,00	1 000,00	1 000,00		1 000,00	1 000,00	1 000,00	1 000,00		10 000,00
													-
													-
													-
													-
													-
													-
													-
Total (∑ Receitas):													46 000,00

PROGRAMA DE APOIO AO COOPERATIVISMO DA AGRICULTURA FAMILIAR
COOPERA-PARANÁ

[illegible]

ESTUDO DE MERCADO FORNECEDOR						
FATORES DE PRODUÇÃO	FORNECEDOR (nome, local e contato)	ESPECIFICAÇÕES TÉCNICAS DOS FATORES DE PRODUÇÃO	UNIDADE DE MEDIDA	PREÇO MÉDIO (R\$/UNIDADE)	QUANTIDADE OFERTADA	OFERTA SAZONAL (QUAIS MESES?)
Matéria-Prima:	Cleide Bolsoni	Plantio e cuidado do milho	kg	1,5	10 000	6 meses
	Valéria Dalbosco	Plantio e cuidado do milho	kg	1,5	10 000	6 meses
	Roseli Terezinha Puerari	Plantio e cuidado do milho	kg	1,5	10 000	6 meses
	Silvana Zarichta	Plantio e cuidado do milho	kg	1,5	10 000	6 meses
	Elda Bolsoni	Plantio e cuidado do milho	kg	1,5	10 000	6 meses
	Marilene Ferreira Cappellaro	Plantio e cuidado do milho	kg	1,5	10 000	6 meses
Insumos:	não enquadra	não enquadra	-	-	-	-
	não enquadra	não enquadra	-	-	-	-
	não enquadra	não enquadra	-	-	-	-
	não enquadra	não enquadra	-	-	-	-
	não enquadra	não enquadra	-	-	-	-
	não enquadra	não enquadra	-	-	-	-
	não enquadra	não enquadra	-	-	-	-
	não enquadra	não enquadra	-	-	-	-
	não enquadra	não enquadra	-	-	-	-
Mão-de-obra:	Solismar Comunello	Empacotamento e moagem	horas	15	8 horas	A demanda
	Nelson Cappellaro	Empacotamento e moagem	horas	15	8 horas	A demanda
	Laury Dalbosco	Empacotamento e moagem	horas	15	8 horas	A demanda
	Nelso Comunello	Empacotamento e moagem	horas	15	8 horas	A demanda
Outros fatores de produção:	-	-	-	-	-	-
	-	-	-	-	-	-
	-	-	-	-	-	-
	-	-	-	-	-	-
	-	-	-	-	-	-
	-	-	-	-	-	-





PLANO ESTRATÉGICO
ELEMENTOS DIRECIONADORES DA OSC

MISSÃO:

A cooperativa atua continuamente para melhorar a alimentação da população do Paraná, oferecendo produtos naturais, livres de aditivos e conservantes. Paralelamente, busca resgatar práticas tradicionais de produção, como a moagem em pedra, valorizando a base alimentar histórica das famílias.

VISÃO:

A cooperativa busca melhorar a alimentação de forma direta, por meio da produção de alimentos livres de aditivos e conservantes — como o fubá elaborado exclusivamente com milho. Como consequência, almeja tornar-se referência, influenciando outras cooperativas e empresas a naturalizarem seus processos e a reduzirem o uso de aditivos em seus produtos.

VALORES:

A Coopase valoriza a cooperação real e objetiva, aquela que promove inclusão, fortalecimento mútuo e a reafirmação dos laços comunitários. Dessa forma, contribui para o resgate de práticas do passado e para o fortalecimento do senso de comunidade entre os associados.

PLANO ESTRATÉGICO	
PONTOS FORTES (características atuais do ambiente interno da organização)	ESTRATÉGIAS PARA APROVEITAR PONTOS FORTES
Produtos de alta qualidade, com padrão consistente	Rede de comercialização limitada a poucas regiões
Experiência consolidada no mercado regional (mais de 7 anos de atuação)	Portfólio restrito de produtos (fubá branco e amarelo convencionais)
Estrutura produtiva instalada e operacional	Ausência de produtos orgânicos ou com certificação diferenciada
Flexibilidade para adequação a exigências de programas públicos	Baixa agregação de valor aos produtos atualmente comercializados
PONTOS FRACOS (características atuais do ambiente interno da organização)	ESTRATÉGIAS PARA CORRIGIR PONTOS FRACOS
Rede de comercialização limitada, com atuação restrita a poucas regiões	Expandir rede de comércio p/novas regiões, priorizando mercados institucionais
Portfólio de produtos pouco diversificado, (fubá branco e amarelo convencionais)	Diversificar o portfólio de produtos, com novas apresentações, derivados e linhas
Inexistência de produtos orgânicos e ausência de integração da produção orgânica	Implantar gradualmente a produção e comercialização de produtos orgânicos
Limitação da capacidade produtiva atual para atender novos mercados	Usar o projeto p/ampliação da capacidade produt. e integração de novas linhas de prod.

PLANO ESTRATÉGICO	
OPORTUNIDADES (características futuras do ambiente externo)	ESTRATÉGIAS PARA APROVEITAR OPORTUNIDADES
Aumento do interesse do mercado por produtos orgânicos e agroecológicos	Implantar linhas de produtos orgânicos, aproveitando o crescimento desse mercado
Expansão de mercados regionais e intermunicipais no Paraná	Estabelecer parcerias estratégicas para distribuição e comercialização conjunta
Tendência de agregação de valor a produtos agrícolas beneficiados	Agregar valor aos produtos por meio do beneficiamento, padronização e diversificação
AMEAÇAS / RISCOS (características futuras do ambiente externo)	ESTRATÉGIAS PARA MITIGAR OS RISCOS
Concorrência com grandes indústrias e marcas consolidadas	Estabelecer contratos e parcerias de longo prazo para maior estabilidade de preços
Dependência de políticas públicas e programas institucionais	Investir em planejamento produtivo e gestão de custos
Exigências crescentes por certificações e padronização	Utilizar a força do modelo cooperativista para negociação coletiva e redução de riscos

PLANO DE METAS E AÇÕES

OBJETIVO GERAL DO PROJETO DE NEGÓCIO

Promover o fortalecimento da agricultura familiar, por meio do desenvolvimento sustentável e da viabilização técnica, econômica e financeira dos negócios da organização e de agricultores familiares associados/cooperados, contribuindo para:

- I. A geração de trabalho e renda aos agricultores familiares;
- II. A promoção social de produtores e trabalhadores rurais;
- III. A preservação do meio ambiente rural; e
- IV. A soberania e segurança alimentar do Estado do Paraná.

META 1

FINALIDADE: COMERCIALIZAÇÃO

OBJETIVO ESPECÍFICO DO PROJETO DE NEGÓCIO:

Ampliar e consolidar a participação da organização da agricultura familiar nos mercados institucional e/ou privado, em diferentes escalas territoriais (local, regional, estadual, nacional e internacional), por meio de estratégias de marketing e comercialização.

VALOR TOTAL DA META (R\$): R\$ 730 311,62

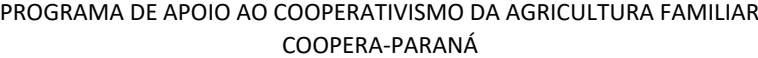
não

A meta prevê a destinação de itens de investimento e/ou custeio à propriedade rural ou agroindústria dos sócios da OSC?

META	OBJETIVO DA META	PRAZO	INDICADOR DE RESULTADO	QUANTIDADE				QUALIDADE (especificar ou descrever)
				UNIDADE DE MEDIDA	VALOR ATUAL	VALOR ESPERADO	VARIAÇÃO ENTRE PERÍODOS (+aumento/-redução)	
1.1	Otimizar logística - reduzir custo de armazenagem.	12 meses	Custo de armazenagem médio unitário	saco/dia	16.000/ano	0.0/ano	-100%	não se aplica
1.2								
1.3								
1.4								
1.5								

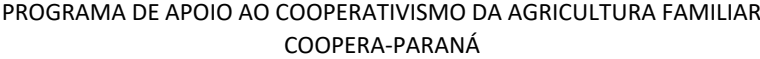
MEIOS DE VERIFICAÇÃO OU EVIDÊNCIAS DE ATINGIMENTO DOS RESULTADOS ESPERADOS

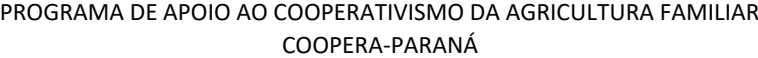
notas fiscais

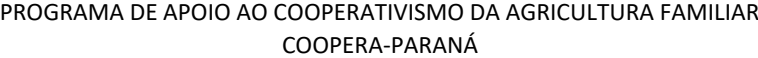


ETAPA 1.1		Aquisição de bens e/ou contratação de serviços					
CRONOGRAMA DE DESEMBOLSO		DATA INICIAL:	abr-26	DATA FINAL:	abr-27		
ITEM DE DESPESA	NATUREZA DA DESPESA	ESPECIFICAÇÃO TÉCNICA (características essenciais)		UNIDADE DE MEDIDA	QUANTIDA DE	VALOR UNITÁRIO (R\$/UNIDADE)	VALOR TOTAL (R\$)
Baracão 20*22,5	Investimento	teto-aluzinc pisos-concreto polido paredes-alvenaria com chapisco		unid	1	455311,62	455311,62
Caminhão Volkswagen	Contrapartida	VW 6.160 DCR		unid	1	R\$ 275 000,00	275000
VALOR TOTAL ETAPA(R\$): 730311,62							

[illegible]

[illegible]

[illegible]

[illegible]

PLANO DE METAS E AÇÕES**OBJETIVO GERAL DO PROJETO DE NEGÓCIO**

Promover o fortalecimento da agricultura familiar, por meio do desenvolvimento sustentável e da viabilização técnica, econômica e financeira dos negócios da organização e de agricultores familiares associados/cooperados, contribuindo para:

- I. A geração de trabalho e renda aos agricultores familiares;
- II. A promoção social de produtores e trabalhadores rurais;
- III. A preservação do meio ambiente rural; e
- IV. A soberania e segurança alimentar do Estado do Paraná.

META 2**FINALIDADE:** AGROINDUSTRIALIZAÇÃO**OBJETIVO ESPECÍFICO DO PROJETO DE NEGÓCIO:**

Agregar valor aos produtos da agricultura familiar e atender às exigências do mercado consumidor, por meio da implantação ou qualificação de processos de agroindustrialização (transformação, processamento e/ou beneficiamento) e da implementação de boas práticas de fabricação e manipulação de alimentos, promovendo a inovação, a padronização e a melhoria da qualidade e da sanidade dos produtos, de forma a ampliar a competitividade e a aceitação no mercado.

VALOR TOTAL DA META (R\$): R\$ 109 169,70

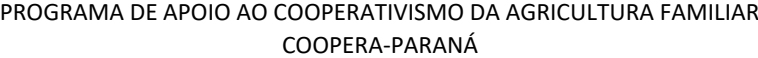
Não

A meta prevê a destinação de itens de investimento e/ou custeio à propriedade rural ou agroindústria dos sócios da OSC?

META	OBJETIVO DA META	PRAZO	INDICADOR DE RESULTADO	QUANTIDADE				QUALIDADE (especificar ou descrever)
				UNIDADE DE MEDIDA	VALOR ATUAL	VALOR ESPERADO	VARIAÇÃO ENTRE PERÍODOS (+aumento/-redução)	
2.1	Implementar inovação em produto	12 meses	vação em Produto Processado/Benefici	não se aplica	não se aplica	não se aplica	não se aplica	ácido fólico
2.2								
2.3								
2.4								
2.5								

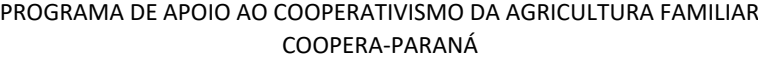
MEIOS DE VERIFICAÇÃO OU EVIDÊNCIAS DE ATINGIMENTO DOS RESULTADOS ESPERADOS

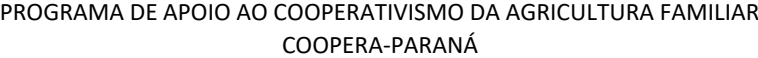
notas fiscais, rótulo e certificado da vigilância



ETAPA 2.1		Aquisição de bens e/ou contratação de serviços					
CRONOGRAMA DE DESEMBOLSO		DATA INICIAL:	abr-26	DATA FINAL:	abr-27		
ITEM DE DESPESA	NATUREZA DA DESPESA	ESPECIFICAÇÃO TÉCNICA (características essenciais)		UNIDADE DE MEDIDA	QUANTIDA DE	VALOR UNITÁRIO (R\$/UNIDADE)	VALOR TOTAL (R\$)
Misturador de pó Ribbon Blender	investimento	220 Volt, cap. 450 kg, estrutura em inox,rotação máx/pás 26rpm		unid	1	109169,7	109169,7
VALOR TOTAL ETAPA(R\$):							109169,7

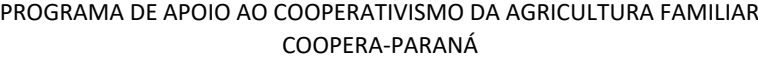
[illegible]

[illegible]



ETAPA 2.3		Aquisição de bens e/ou contratação de serviços					
CRONOGRAMA DE DESEMBOLSO		DATA INICIAL:		DATA FINAL:			
ITEM DE DESPESA	NATUREZA DA DESPESA	ESPECIFICAÇÃO TÉCNICA (características essenciais)		UNIDADE DE MEDIDA	QUANTIDA DE	VALOR UNITÁRIO (R\$/UNIDADE)	VALOR TOTAL (R\$)
VALOR TOTAL ETAPA(R\$):							0

[illegible]



ETAPA 2.4		Aquisição de bens e/ou contratação de serviços					
CRONOGRAMA DE DESEMBOLSO		DATA INICIAL:		DATA FINAL:			
ITEM DE DESPESA	NATUREZA DA DESPESA	ESPECIFICAÇÃO TÉCNICA (características essenciais)		UNIDADE DE MEDIDA	QUANTIDA DE	VALOR UNITÁRIO (R\$/UNIDADE)	VALOR TOTAL (R\$)
VALOR TOTAL ETAPA(R\$):							0

[illegible]

PLANO DE METAS E AÇÕES

OBJETIVO GERAL DO PROJETO DE NEGÓCIO

Promover o fortalecimento da agricultura familiar, por meio do desenvolvimento sustentável e da viabilização técnica, econômica e financeira dos negócios da organização e de agricultores familiares associados/cooperados, contribuindo para:

- I. A geração de trabalho e renda aos agricultores familiares;
- II. A promoção social de produtores e trabalhadores rurais;
- III. A preservação do meio ambiente rural; e
- IV. A soberania e segurança alimentar do Estado do Paraná.

META 3

FINALIDADE: COMERCIALIZAÇÃO

OBJETIVO ESPECÍFICO DO PROJETO DE NEGÓCIO:

Ampliar e consolidar a participação da organização da agricultura familiar nos mercados institucional e/ou privado, em diferentes escalas territoriais (local, regional, estadual, nacional e internacional), por meio de estratégias de marketing e comercialização.

VALOR TOTAL DA META (R\$):

R\$ 91 785,00

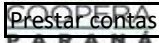
Não

A meta prevê a destinação de itens de investimento e/ou custeio à propriedade rural ou agroindústria dos sócios da OSC?

META	OBJETIVO DA META	PRAZO	INDICADOR DE RESULTADO	QUANTIDADE				QUALIDADE (especificar ou descrever)
				UNIDADE DE MEDIDA	VALOR ATUAL	VALOR ESPERADO	VARIAÇÃO ENTRE PERÍODOS (+aumento/-redução)	
3.1	Implementar inovação em processo (p.ex. automatização).	12 meses	inovação no processo	não se aplica	não se aplica	não se aplica	não se aplica	fubá
3.2								
3.3								
3.4								
3.5								

MEIOS DE VERIFICAÇÃO OU EVIDÊNCIAS DE ATINGIMENTO DOS RESULTADOS ESPERADOS

notas fiscais

[illegible]

ETAPA 3.2		Aquisição de bens e/ou contratação de serviços					
CRONOGRAMA DE DESEMBOLSO		DATA INICIAL:		DATA FINAL:			
ITEM DE DESPESA	NATUREZA DA DESPESA	ESPECIFICAÇÃO TÉCNICA (características essenciais)		UNIDADE DE MEDIDA	QUANTIDA DE	VALOR UNITÁRIO (R\$/UNIDADE)	VALOR TOTAL (R\$)
VALOR TOTAL ETAPA(R\$):							

[illegible]



PARANÁ
 GOVERNO DO ESTADO
 SECRETARIA DA AGRICULTURA
 E MANEJO DE RECURSOS NATURAIS

Nº. 335
 Mov. 61

PROTOCOLO
 LEGADO DO ESTADO

Prestar contas

[illegible]

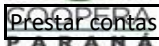


PARANÁ
GOVERNO DO ESTADO
SECRETARIA DA AGRICULTURA
E MANEJO DE RECURSOS HÍDRICOS

PROTÓCOLO
Nº. 336
Mov. 61
ESTADO DO PARANÁ

Prestar contas

[illegible]



PARANÁ
GOVERNO DO ESTADO
SECRETARIA DA AGRICULTURA
E ABASTECIMENTO

Rs. 337
Mov. 61

PROTÓCOLO
LEGADO DO ESTADO

[illegible]

QUADRO RESUMO DAS METAS DO PROJETO DE NEGÓCIO

META	VALOR INVESTIMENTO	VALOR CUSTEIO	VALOR SOLICITADO À SEAB	CONTRAPARTIDA OBRIGATÓRIA EM BENS E/OU SERVIÇOS	CONTRAPARTIDA FINANCEIRA VOLUNTÁRIA	VALOR TOTAL DO PROJETO APRESENTADO
META 1	R\$ 455 311,62		R\$ 455 311,62	R\$ 275 000,00		R\$ 730 311,62
META 2	R\$ 109 169,70		R\$ 109 169,70			R\$ 109 169,70
META 3	R\$ 91 785,00		R\$ 91 785,00			R\$ 91 785,00
META 4			R\$ -			R\$ -
META 5			R\$ -			R\$ -
META 6			R\$ -			R\$ -
META 7			R\$ -			R\$ -
META 8			R\$ -			R\$ -
TOTAL	R\$ 656 266,32	R\$ -	R\$ 656 266,32	R\$ 275 000,00	R\$ -	R\$ 931 266,32

**CONTRAPARTIDA
MÍNIMA:**
R\$ 93 126,63

**% CONTRAPARTIDA
APRESENTADA:**
30%

11. ASSINATURA DO REPRESENTANTE LEGAL DA ORGANIZAÇÃO DA SOCIEDADE CIVIL

NOME	Nelson Cappellaro	NELSON CAPPELLARO:46532471968 Digitally signed by NELSON CAPPELLARO:46532471968 Date: 2026.02.26 15:55:53 -03'00'
CARGO	Diretor-Presidente	
LOCAL	Bom Sucesso do Sul	
DATA	26 de fevereiro de 2026	ASSINATURA DO REPRESENTATE LEGAL DA PROPONENTE

11. ASSINATURA DO REPRESENTANTE LEGAL DA ORGANIZAÇÃO DA SOCIEDADE CIVIL

NOME		
CARGO		
LOCAL		
DATA		ASSINATURA DO REPRESENTATE LEGAL DA PROPONENTE

12. ASSINATURA DO RESPONSÁVEL TÉCNICO PELA ELABORAÇÃO DO PROJETO

NOME	Samuel Dalbosco Comuello	 Documento assinado digitalmente SAMUEL DALBOSCO COMUNELLO Data: 27/02/2026 10:47:41-0300 Verifique em https://validar.iti.gov.br
CARGO	Auxiliar	
LOCAL	Bom Sucesso do Sul	
DATA	26 de fevereiro de 2026	ASSINATURA DO ELABORADOR DO PROJETO

12. ASSINATURA DO RESPONSÁVEL TÉCNICO PELA ELABORAÇÃO DO PROJETO

NOME	Felipe Gustavo Loff	Nº CONSELHO DE CLASSE: CRC-PR-075362/O-1
CARGO	contador	ENTIDADE: CRC-PR
LOCAL	Bom Sucesso do Sul	FELIPE GUSTAVO LOFF:07519566943 ASSINATURA DO ELABORADOR DO PROJETO
DATA	26 de fevereiro de 2026	

Assinado digitalmente por FELIPE GUSTAVO LOFF:07519566943
ND: C=BR, O=ICP-Brasil, OU=Secretaria da Receita Federal do Brasil - RFB, CN=RFB e-
CPF, AL=CHUEM BRANCO, OU=20081126200106, O=Integrecal, CN=FELIPE
GUSTAVO LOFF:07519566943
Razão: Eu sou o autor deste documento
Localização:
Data: 2026.02.27 09:40:43 -03'00'
Fonte: PDF Editor Versão: 2023.1.0